

FICHA TÉCNICA: RANKING SOBRE LA FACILIDAD PARA HACER NEGOCIOS (FHN)

Definición: El Ranking muestra la posición de un dado país sobre la Facilidad para Hacer Negocios, FHN (*Ease of Doing Business* en inglés) en relación al grupo de economías analizadas, y es calculado en base a la metodología *Distance to Frontier*¹ tomando en cuenta 10 componentes:

Componentes	Variables Incluidas
Inicio de un negocio	Número de procedimientos, tiempo, costo y capital mínimo para iniciar una Sociedad de Responsabilidad Limitada (S.R.L).
Manejo de permisos de construcción	Número de procedimientos, tiempo y costo para completar las formalidades para montar almacenes y establecer los mecanismos de control de calidad correspondientes.
Adquisición de electricidad	Número de procedimientos, tiempo y costo para conectarse a la red eléctrica, la confiabilidad de la oferta de electricidad y la transparencia de las tarifas.
Registro de Propiedad	Número de procedimientos, tiempo y costo de transferir una propiedad y la calidad del sistema de administración de propiedad.
Adquisición de Créditos	Sistema de información crediticia y leyes colaterales móviles
Protección de Pequeños Inversionistas	Derechos de los accionistas minoritarios en las transacciones con las partes relacionadas y en la participación dentro de la corporación
Pago de Impuestos	Cantidad de pagos, tiempo y tasas impositivas totales para que la firma cumpla con toda la normativa así como los procesos de post-presentación.
Comercio Transfronterizo	Tiempo y costo para exportar el producto y la importación de piezas de automóviles.
Cumplimiento de Contratos	Tiempo y costo de resolver un juicio y la calidad de los procesos judiciales.
Resolución de quiebra	Tiempo, costo, producción y ratio de recuperación para una situación de quiebra comercial y solidez del marco jurídico para estos escenarios.

El Ranking va del uno (el país con la mejor FHN) hasta la posición final (el país con la peor FHC) que es igual al número total de los países analizados.

Fuente de Información: El Ranking de FHN es desarrollado por el Banco Mundial a partir de una encuesta estandarizada que utiliza el caso de un negocio simple para asegurar la comparabilidad entre economías y en el tiempo², asumiendo supuestos sobre la forma legal del negocio, su tamaño, ubicación y naturaleza de su operación (ver www.doingbusiness.org).

¹ La metodología *Distance to Frontier* captura la brecha entre el desempeño de una economía y punto de referencia dado (*benchmark*) (ver www.doingbusiness.org).

² La metodología de cálculo para cada año difiere en algunos aspectos por motivos de ajuste.